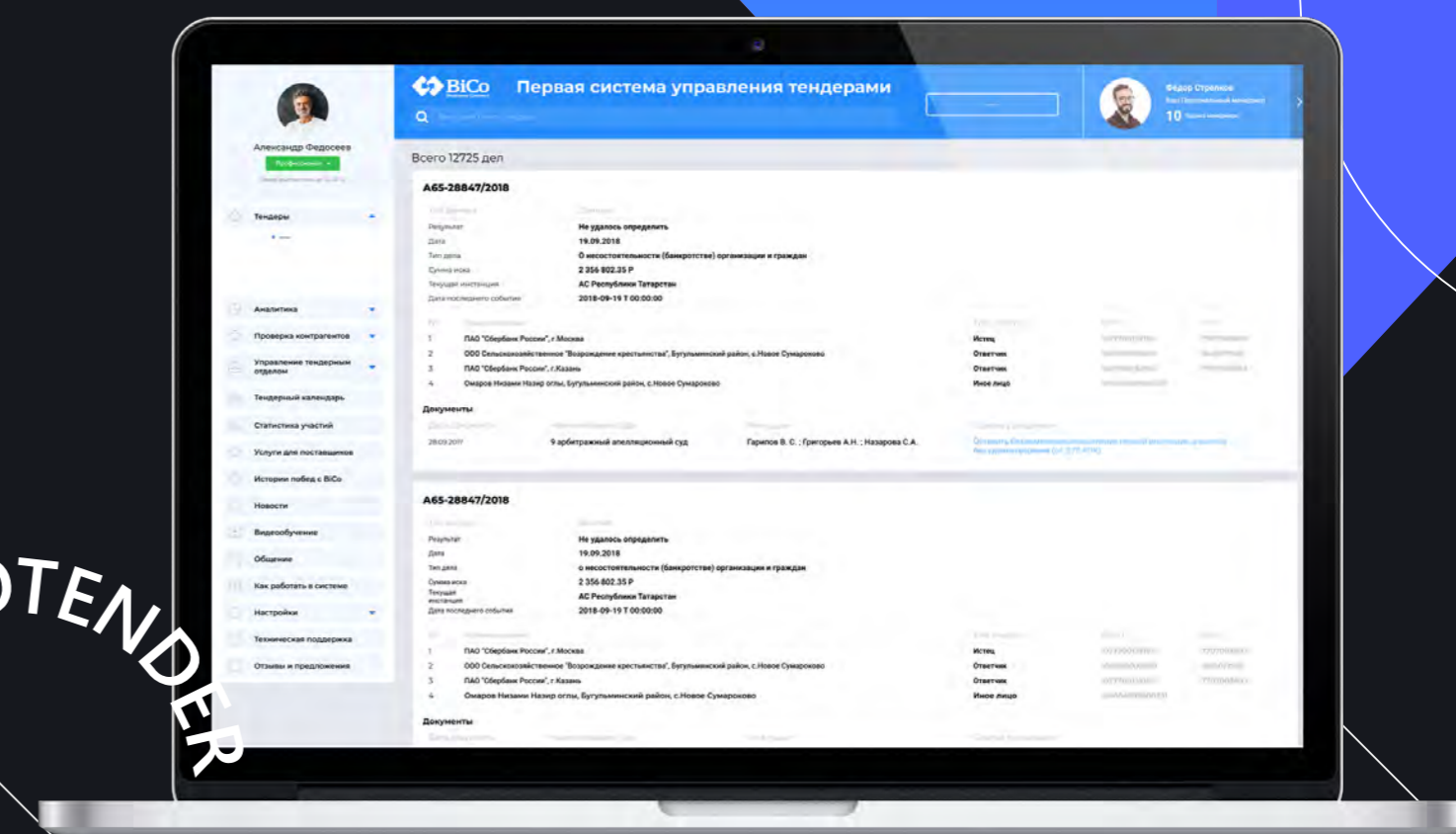




BiCo — это вложения, которые окупаются

У нас есть все необходимые инструменты
для развития бизнеса без конкуренции



* BICOTENDER *

Эффективность доказанная временем

Группа компаний «Бико» – тендерная компания №1, которая на протяжении 16 лет занимается сопровождением поставщиков на всех этапах закупок и является законодателем в области технологий для тендерного рынка.

Высококвалифицированная команда специалистов «Бико» предоставляет широкий комплекс услуг по всестороннему сопровождению участия в тендерах.

Google ★ ★ ★ ★ ★ 4.6

Яндекс ★ ★ ★ ★ ★ 4.3

ОТЗОВИК ★ ★ ★ ★ ★ 4.0

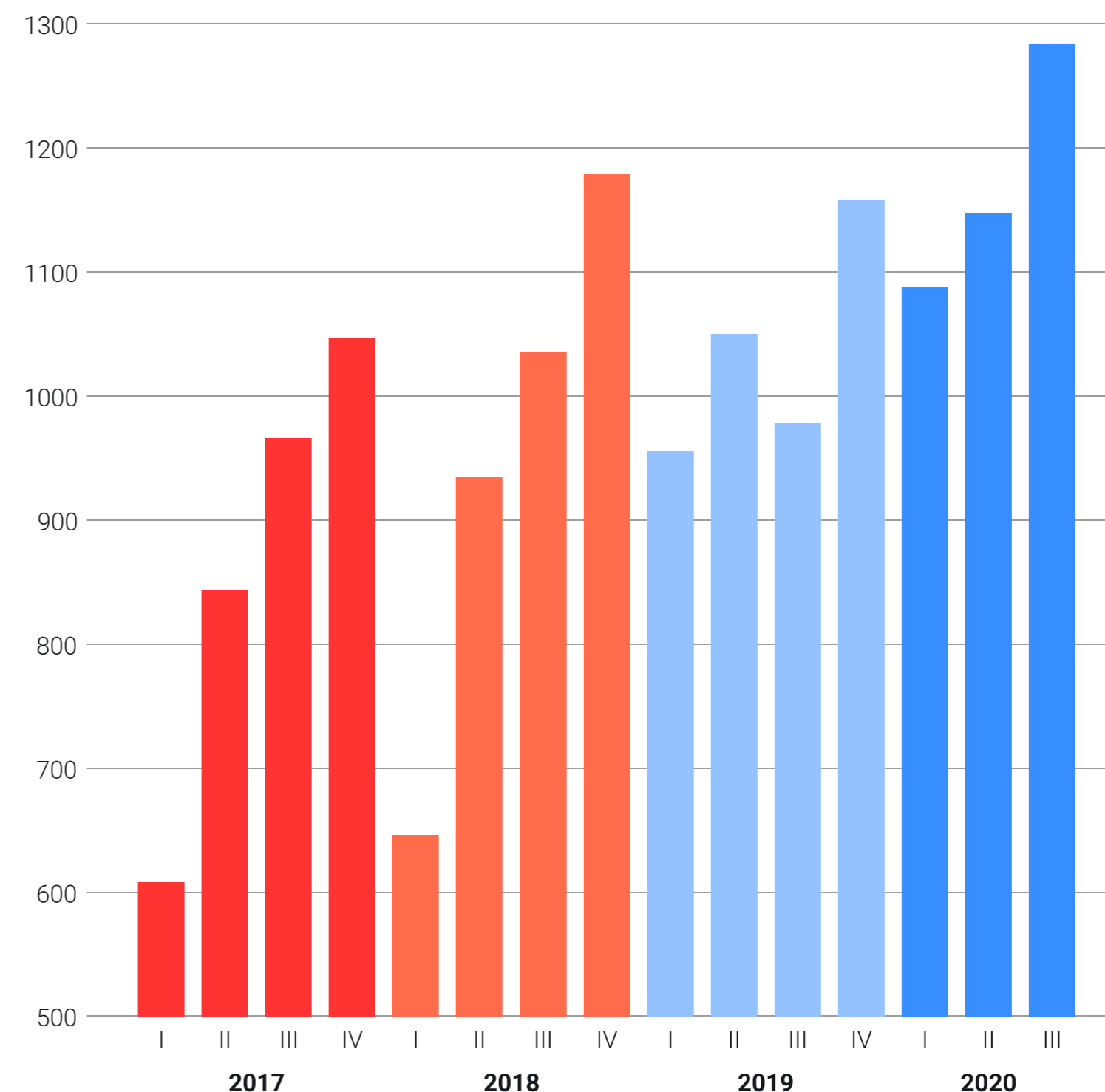


График прироста количества выигранных закупок по годам



«Мы ценим и уважаем каждого нашего клиента, именно поэтому порядка 60% из них сотрудничают с нашей компанией уже более 3-х лет! Одним из приоритетных направлений развития компании является концепция «Клиент навсегда», основная идея которой заключается в том, чтобы каждый клиент получал как минимум 100% отдачу от инвестиций в наши услуги.

Наше вознаграждение зависит от каждого выигранного тендера, поэтому мы заинтересованы не только в Вашем участии, но и в Вашей победе. В отличие от других компаний, мы не просто заполняем конкурсную документацию, мы оцениваем Ваши шансы на победу, анализируем заявки на наличие коррупционной составляющей, сопровождаем Вас от этапа поиска тендера до подписания контракта.»

Орищенко Алексей Владимирович
Генеральный директор ГК «Бико»

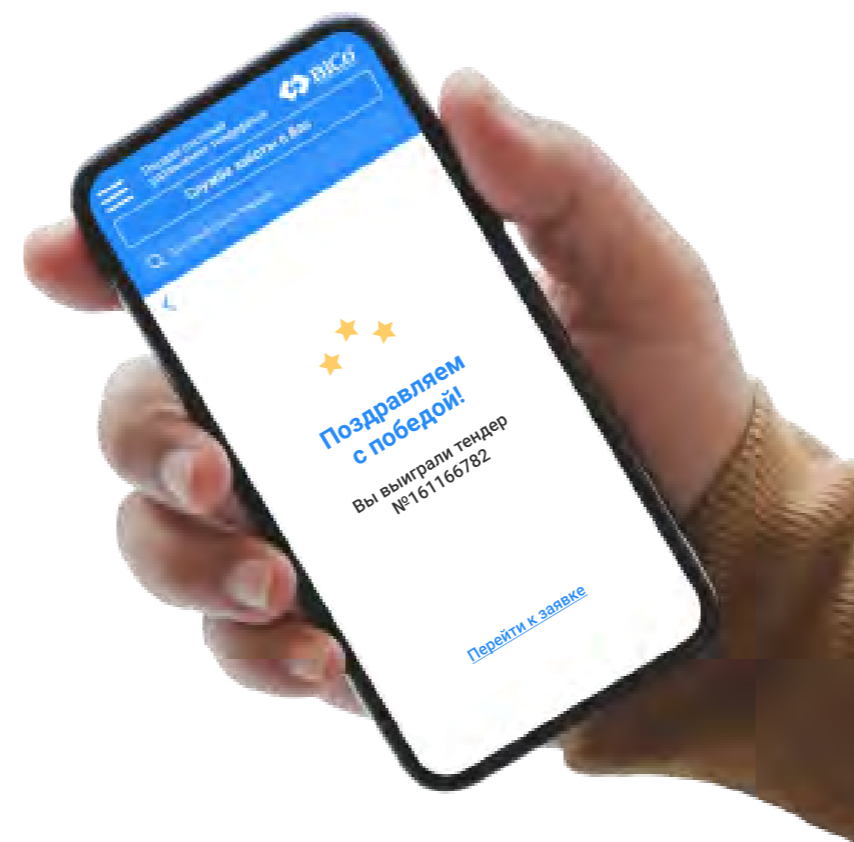
Философия команды «Бико»

Наша миссия

Мы создаем и постоянно совершенствуем инструменты открытой конкуренции

Наши ценности

- Относиться к бизнесу клиента как к своему
- Постоянно повышать свою эффективность
- Помогать совершенствоваться другим
- Выстраивать долгосрочные отношения с клиентами и коллегами
- Приветствовать изменения, так как они дают новые возможности



СИБУР

**РИА
НОВОСТИ**

**Банк
Москвы**

ВТБ

РОСНЕФТЬ

СБЕРБАНК-АСТ
Автоматизированная система торгов

Panasonic

МЕГАФОН

SuperJob

Слата

«Альтокар»

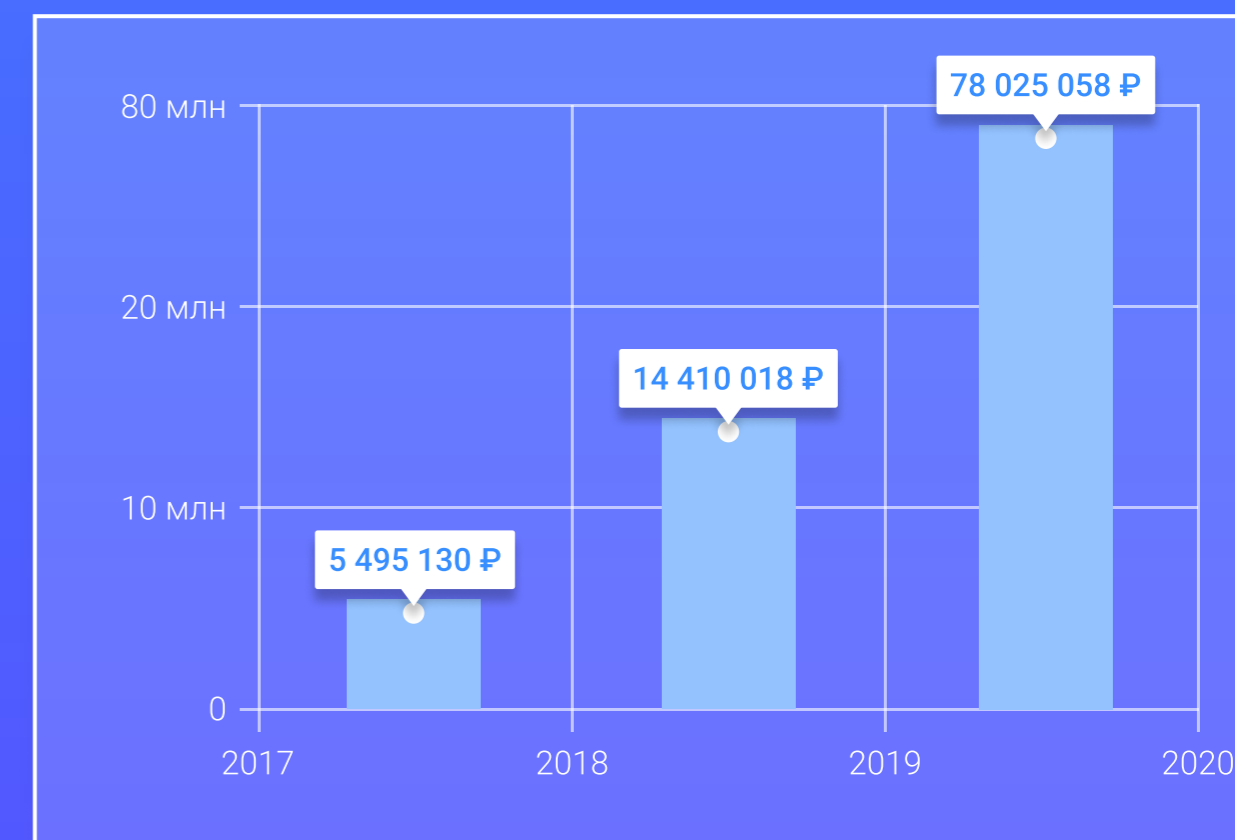
Наша компания с 2017 года успешно работает со специалистами «Бико» и всё это время получала своевременную и качественную поддержку по участиям в тендерах.

Мы готовы и дальше работать с ГК «Бико» и уверены, что нас ждут ещё более выгодные победы в тендерах.

Бобылев Александр Сергеевич

Генеральный директор ГК «Альтокар»

Статистика успеха «Альтокар»



Совместный бизнес с каждым партнером

Инновационный подход к решению непростых задач позволяет развить коммерческое дело наших клиентов и вывести его на новый уровень, который до работы с нами был недостижимым.

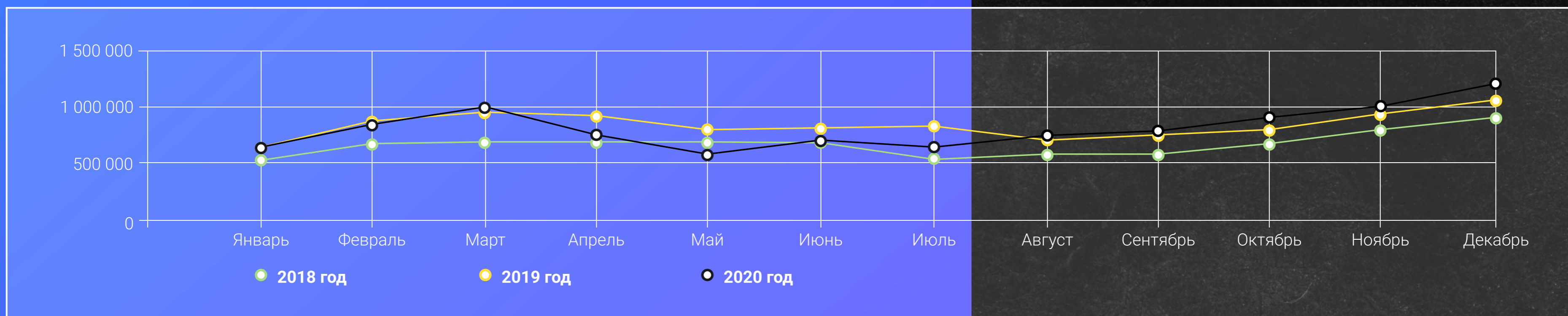
Презентация TRM, 2016 год

Vicotender для бизнеса

Мы делаем участие в тендерах прозрачным, честным и открытым, а партнеров сильными с помощью инструментов для конкурентных торгов. **Наша основная задача** – своевременно предоставить Вам лучшие инструменты для победы в тендерах. **Наш результат** – новые контракты для Вашего бизнеса.

Группа компаний «Бико» с 2005 года помогает поставщикам со всех регионов России грамотно участвовать в тендерах и получать контракты. На сегодняшний день нас признают лидером в области сопровождения участия, предоставляя всё необходимое для победы в тендерах.

Динамика количества закупок по годам



2020 год в цифрах

+1 627

Компаний стали
нашими партнерами

100%

Наших заявок
допущено

34 233

Заявок подано
на участие

11 143

Одержано
побед

За 16 лет мы разработали
и вывели на рынок

более 10

Масштабных IT
продуктов

- 2012** • Система для поиска целевых тендеров
• Система рассылки релевантных тендеров на основе поисковых запросов
- 2014** • Модуль для анализа отрасли, поставщиков и заказчиков
- 2016** • Система управления тендерным отделом – TRM
• Тендерный календарь и календарь заявок
- 2018** • Модуль для проверки любого юридического лица
- 2019** • Сервис API для интеграции тендерной системы с любой CRM-системой
• Чат-бот в Telegram для поиска тендеров, связи с менеджером и получения рассылок
- 2020** • Система отправки закупок в Битрикс24
• Сервис напоминаний о предстоящих событиях



01 Поисковая система

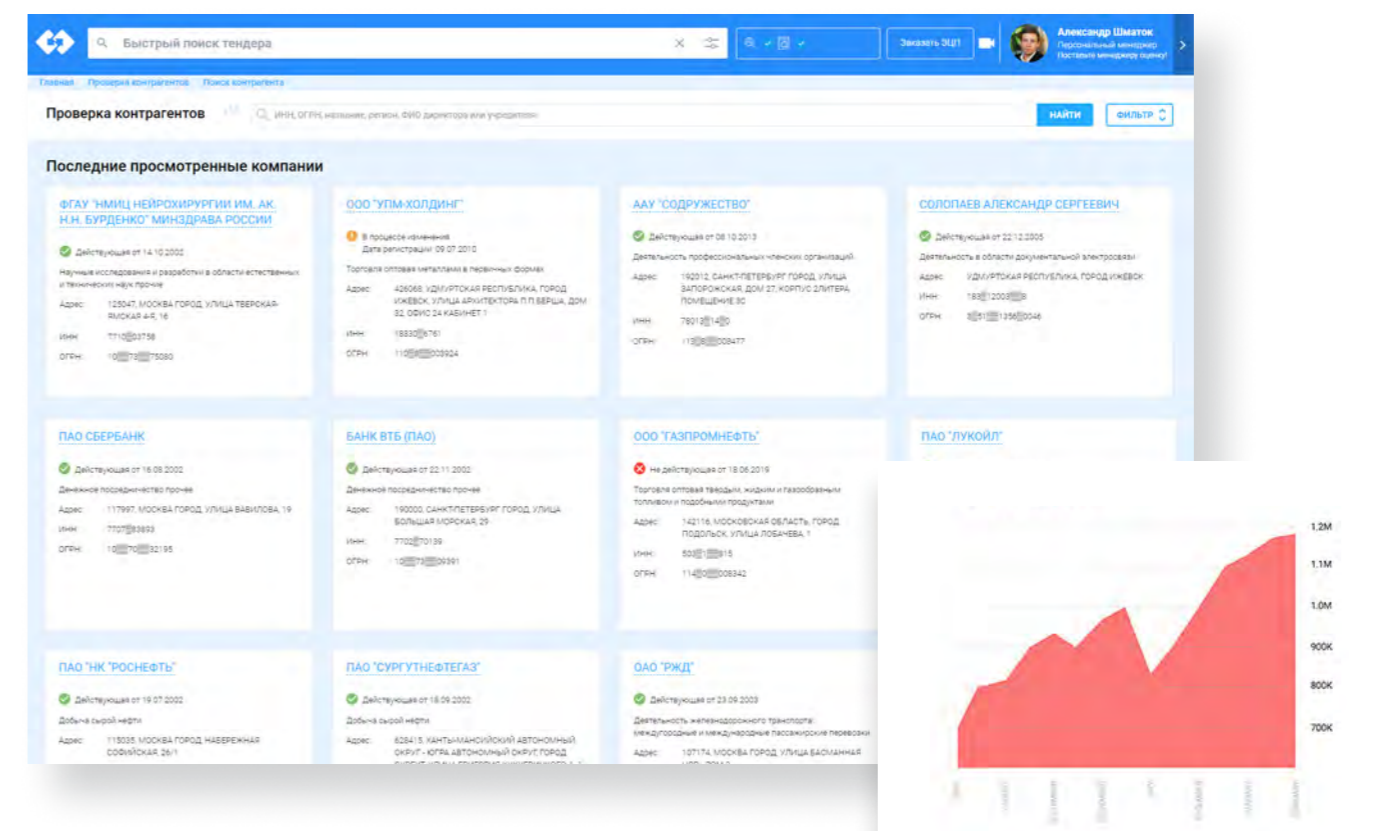
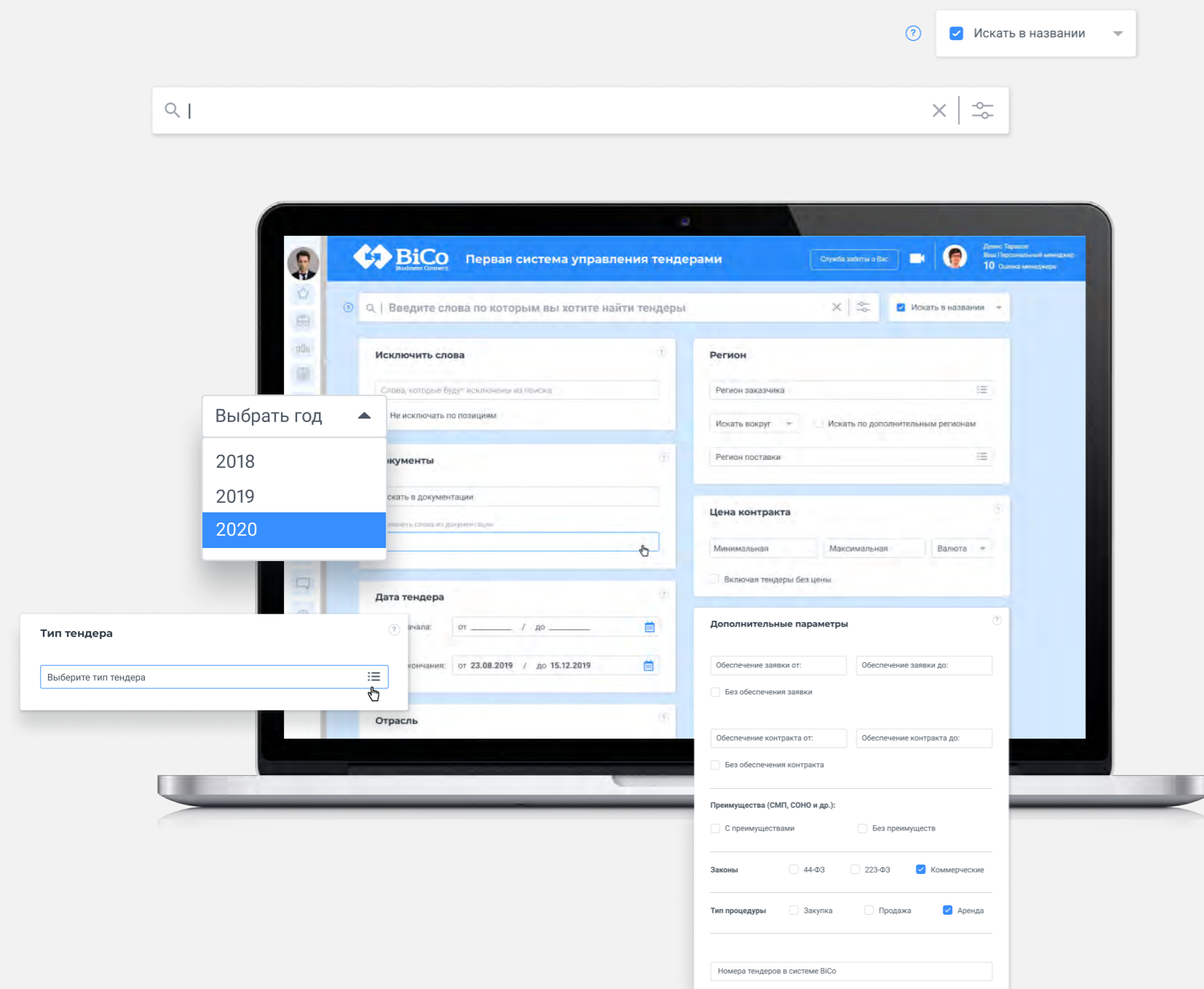
Bicotender.ru – первая и самая полная поисково-аналитическая система для тендерного рынка России и СНГ. Наша система включает в себя более 19 полноценных фильтров с 52 полями и призвана обеспечить максимальную гибкость настройки и точность поискового запроса.

150 млн+

Тендеров в системе

7500+

Источников



02 Проверка контрагента

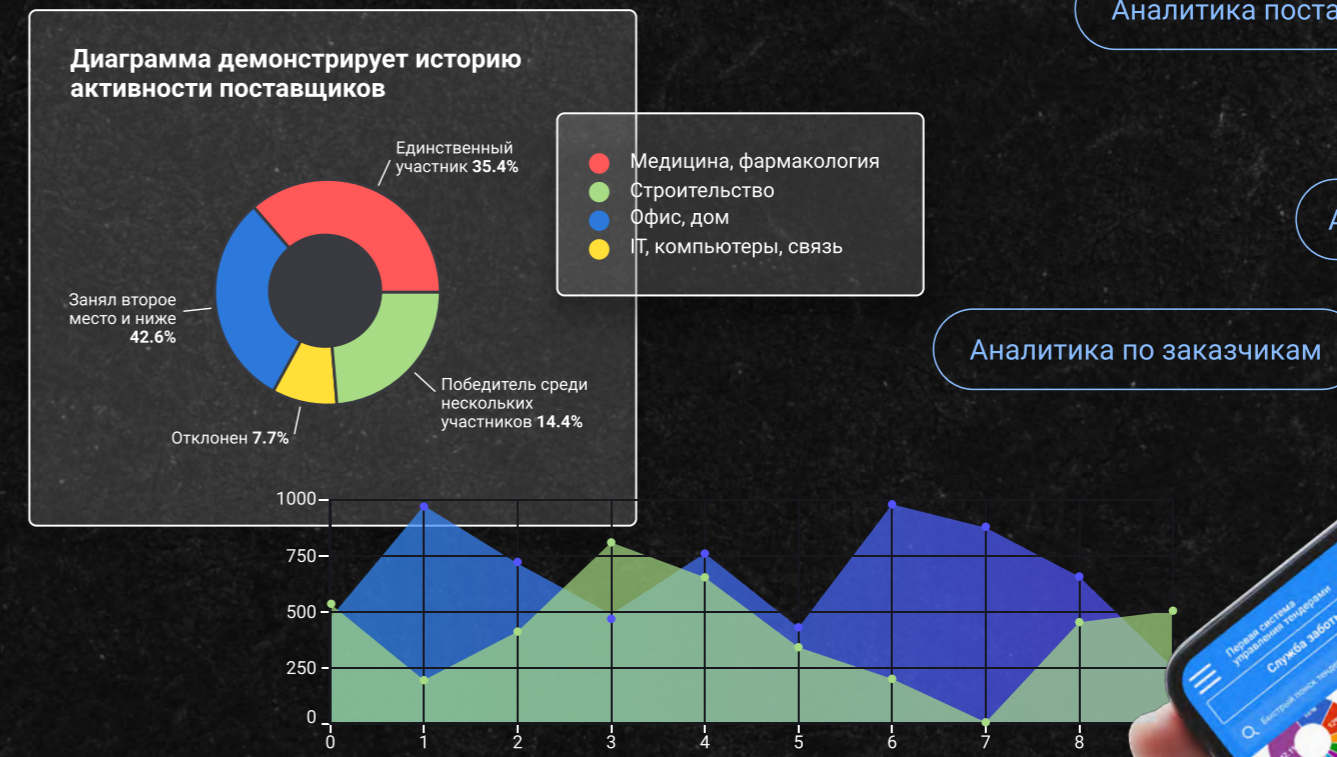
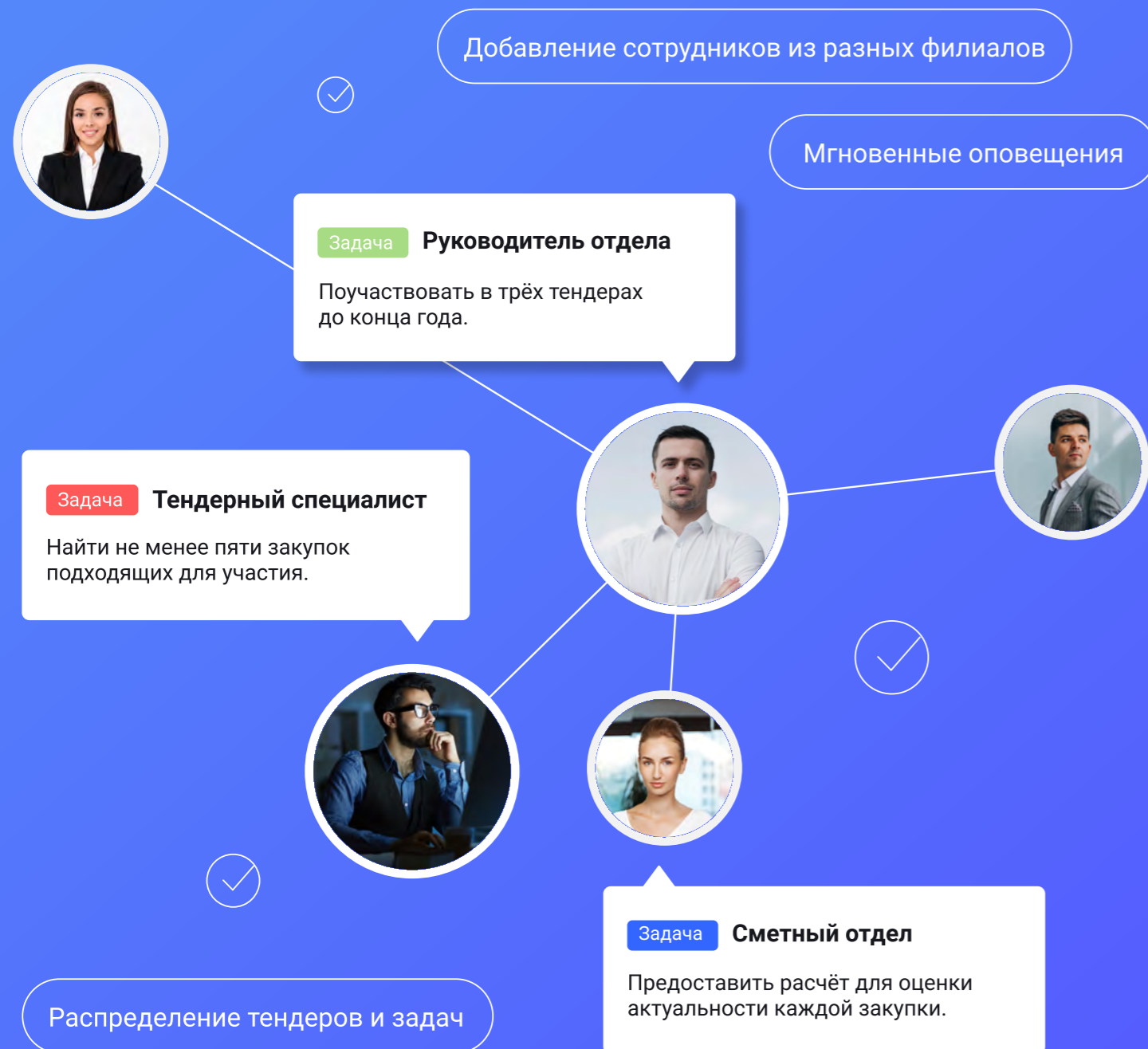
Модуль позволяет проверить данные любого юридического лица, который зарегистрирован на территории РФ и убедиться в его платёжеспособности и благонадёжности.

20 Различных критериев для анализа закупки каждого заказчика

- Благонадёжность
- Арбитражное делопроизводство
- Платёжеспособность
- И многие другие критерии

TRM 03

Tender Relationship Management – это система управления тендерным отделом, которая позволяет отслеживать каждое действие и контролировать соблюдение сроков выполнения задач всеми сотрудниками тендерного отдела, работающими с конкретной закупкой.



TRM 04

Модуль «Аналитика»

Позволяет оценить объём тендерного рынка целевых закупок для каждого поставщика, в каждой отрасли и в любом регионе России.

- Анализ рынка
- Конкурентный анализ
- Анализ проведённых конкурсных торгов
- Проверка тендеров на коррупционную составляющую
- ТОП рекомендованных заказчиков
- Рейтинг Ваших конкурентов
- Динамика закупок по годам
- И многие другие отчёты



Тендеры: что нужно для участия



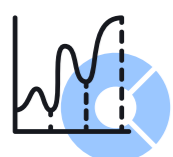
Знания и опыт на тендерном рынке

Успех поставщиков на тендерном рынке зависит, как правило, от двух ключевых факторов: 1. знание нюансов и тонкостей тендерного законодательства; 2. понимание деталей формирования заявок самими заказчиками.



Инструмент для поиска тендеров

В системе Vicotender более 150 млн закупок. Благодаря «умному» поиску Вы можете добиться максимальной частоты поисковой выдачи, приложив минимум усилий.



Аналитический инструмент

Комплексный анализ позволяет получить детальную информацию о закупках по 3-ём направлениям: конкуренты, заказчики и отрасль. Вы узнаете о рентабельности каждого контракта и тендерах с минимальным количеством участников.



Оформление ЭЦП и аккредитация на ЭТП

При предоставлении минимально необходимого пакета документов, благодаря нашим специалистам, получение ЭЦП происходит всего за 2 часа.



Система управления закупками

TRM-система позволяет эффективно решать задачи, отслеживая каждый этап участия. Вы можете распределять между сотрудниками тендеры и задачи, обсуждать и комментировать работу в режиме онлайн.

Рынок закупок на 2020 год



Система управления закупками

TRM-система позволяет эффективно решать задачи, отслеживая каждый этап участия. Вы можете распределять между сотрудниками тендеры и задачи, обсуждать и комментировать работу в режиме онлайн.

5 шагов участия в закупке с «Бико»

Наша компания готова предложить Вам комплексную поддержку на всех этапах участия в тендерах – от поиска закупки до получения прибыли от заказчика. Наши специалисты проведут самые успешные закупки с получением для Вас максимальной выгоды.

1 шаг

Анализ вашей деятельности и поиск «тендера мечты»

2 шаг

Оформление Электронной Цифровой подписи и регистрация в ЕИС

3 шаг

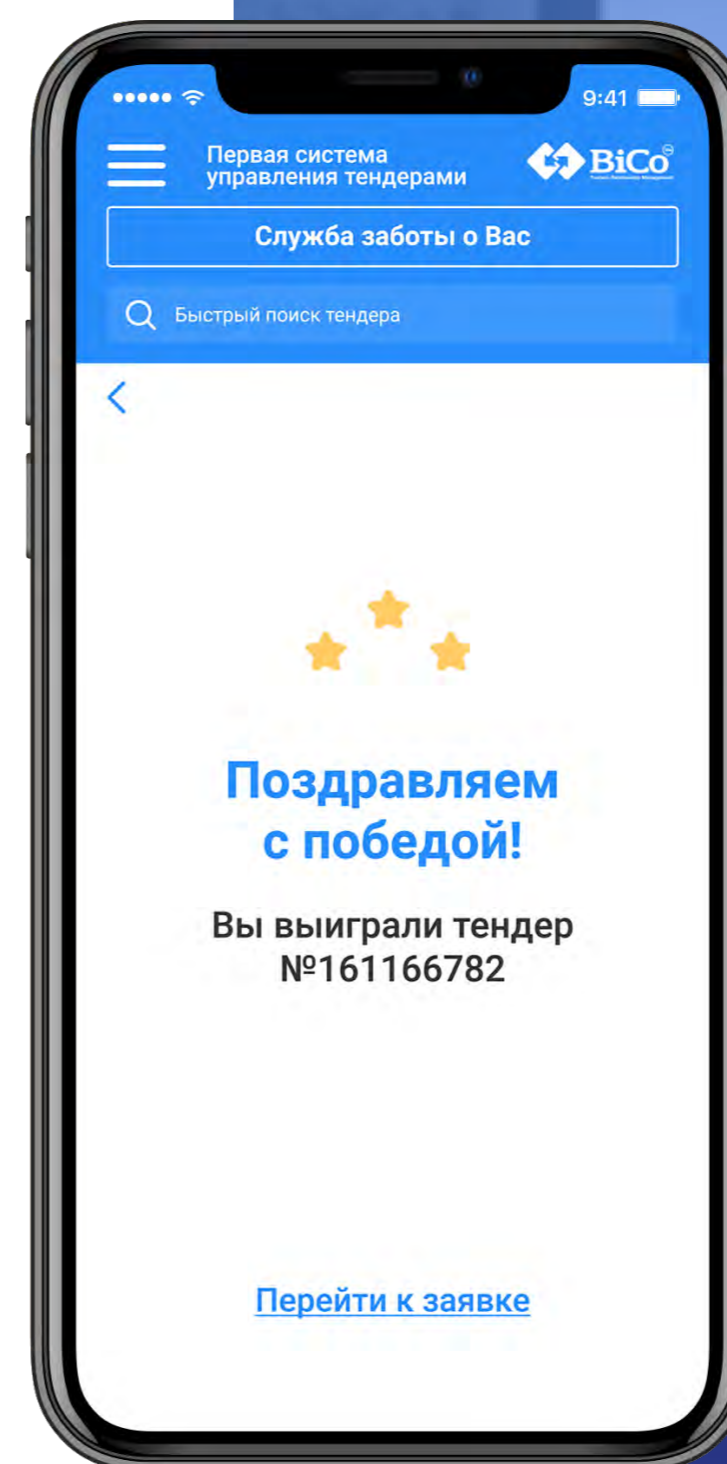
Анализ тендера специалистами компании «Бико» и подача заявки на участие

4 шаг

Заключение договора с заказчиком

5 шаг

Выполнение условий договора и получение прибыли после исполнения контракта



Кейсы: наши решения помогают бизнесу

И лучшим доказательством этого являются победы наших партнёров на рынке закупок! Мы поделимся историями тендерного успеха наших клиентов, на примере которой Вы сможете убедиться в том, что победа в тендерах, это не просто реальность, с надёжным партнёром это повседневность!

001 «Сириус-Мессебай»

Оказание комплекса услуг по застройке выставочного стенда
Результат в цифрах: 6 225 340 руб.



Наш партнер занимается проведением мероприятий и организацией выставочных стендов. В ходе поиска подходящего тендера мы столкнулись с проблемой коррумпированности коммерческих закупок данной отрасли, а именно с тем, что многие заказчики прописывают ТЗ с большой и сложной Формой2.

В этом случае мы провели детальную аналитику, подобрали несколько «кристально чистых» тендеров и выбрали из них закупку с авансом. Наш тендерный специалист подготовил заявку и проконсультировал клиента по заполнению документации. Закупка оказалась совсем непростой: установлены требования к опыту, к материальным ресурсам, к кадровому составу и деловой репутации. Тендерный специалист оказал помощь партнеру в сборе пакета необходимых документов. Заявка была подана в соответствии со всеми требованиями и признана лучшей! Победная цена – 6 225 340 рублей!



002 «Технодизель»

Ремонт нефтеперерабатывающего/
нефтедобывающего оборудования
Результат в цифрах: 23 480 000 руб.

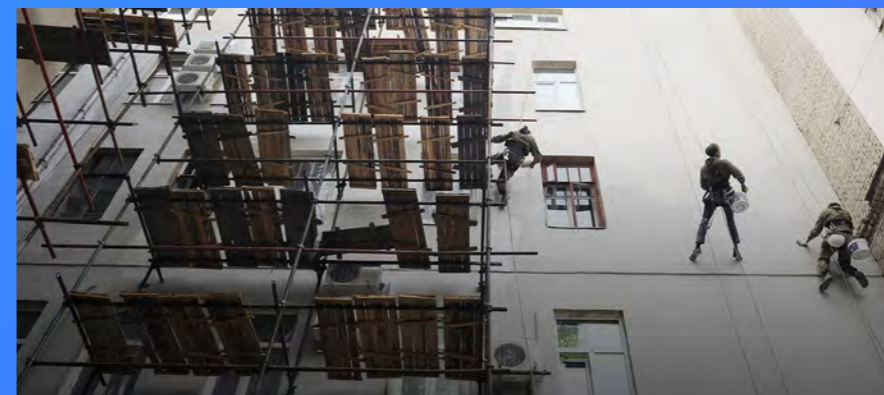


Команда специалистов «Бико» от лица партнера участвовала в коммерческой закупке «Роснефти» с большим набором критериев для допуска к участию. Тендерные специалисты собрали пакет документов, в котором порядка 20 форм с дополнительными требованиями, одно из которых – наличие опыта выполнения работ по ремонту/техническому обслуживанию грузоподъемных механизмов за период 2016-2019 гг. Кроме того, для участия в закупке необходимо было пройти дополнительную аккредитацию на соответствие требованиям по финансовой устойчивости и благонадёжности. Но это ещё не все трудности! Помимо этого, заказчиком 4 раза вносились изменения в документацию.

Не смотря на все сложности, заявка была качественно подготовлена и мы приняли участие в переторжке, где наша заявка была признана соответствующей, и как итог – одержана первая крупная победа нашего партнера на сумму 23 480 000 руб!

003 «Энергофон»

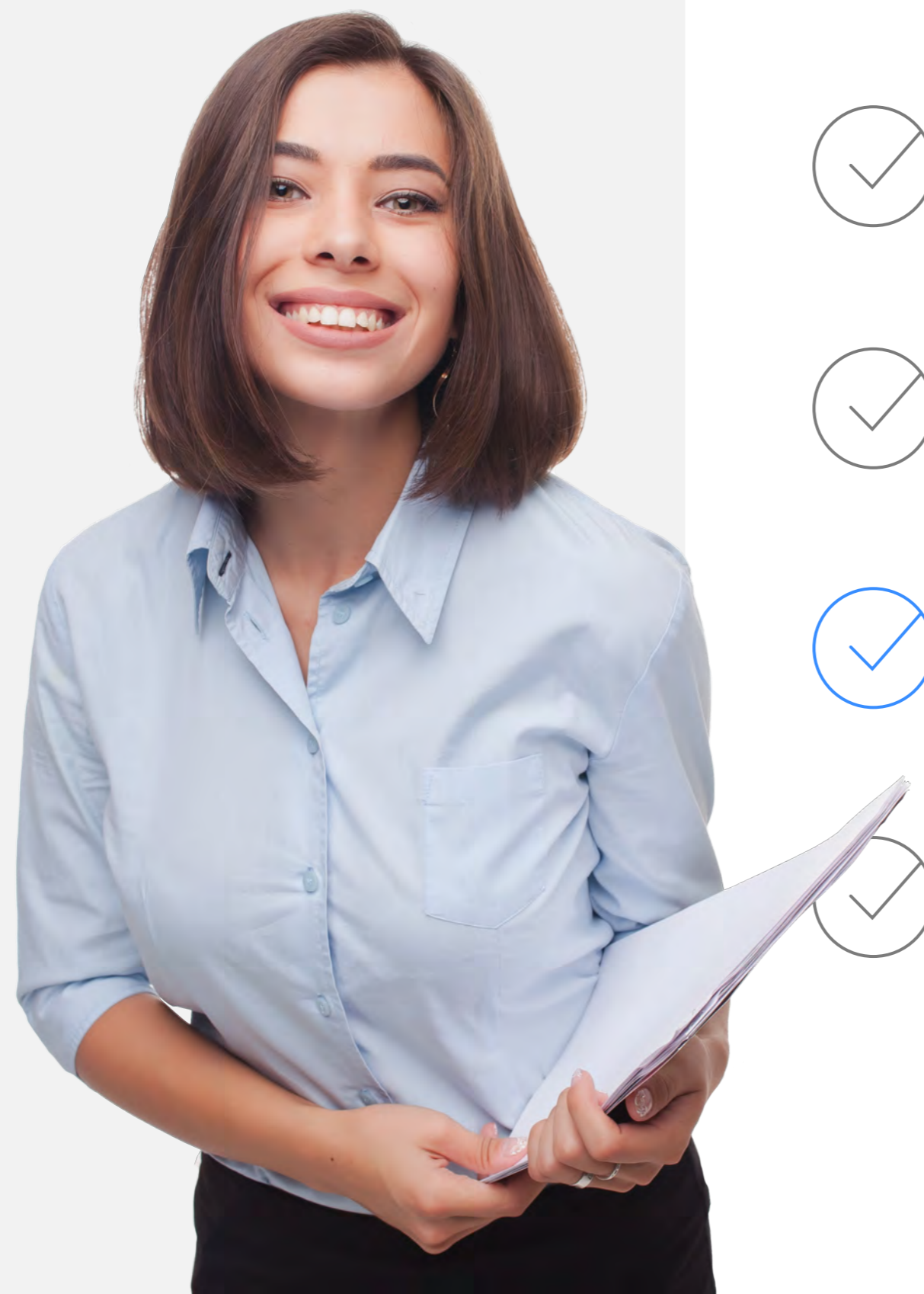
Капитальный ремонт
Результат в цифрах: 13 224 250 руб.



Наш партнер ООО «Энергофон» решил принять участие в закупке по выполнению работ капитального ремонта здания. Тендерный специалист провёл аналитику по заказчику и уведомил клиента о том, что ранее с аналогичным предметом закупки был объявлен аукцион, где не было подано ни одной заявки.

В нашем случае был запрос предложений с критерием оценки – опыт, но у нашего партнера необходимый опыт отсутствовал. Тендерным специалистом была изучена документация, а клиент проконсультирован, совместным решением было принято рискнуть, и не зря! Заявка оказалась единственной и соответствующей требованиям, партнер выиграл контракт по максимальной цене!

5 причин стать клиентом «Бико»



Вы получаете доступ ко всем активным тендерам РФ и СНГ в одном месте

В нашей системе собрано более 7500 площадок, благодаря чему мы находим даже те тендеры, которых нет у конкурентов.



Вы получаете новый стабильный канал продаж

Тендерный рынок – это неиссякаемый источник заказов, где Вы можете планировать свою работу на долгий период вперёд.



Вы получаете полную юридическую защиту

С нами Вы застрахованы от незаконных отклонений, от коррупционных тендеров, от попадания в РНП или от потери контракта.



Вы получаете готовый тендерный отдел

В Вашем распоряжении полноценный тендерный отдел на аутсорсе с опытом работы как на стороне поставщика, так и на стороне заказчика.



Вы получаете новые контракты без дополнительных трудозатрат

С учётом особенностей бизнеса и Ваших пожеланий, мы принимаем участие в любой закупке и побеждаем с максимально возможной ценой контракта.



Начнем?

Мы подготовим закупки согласно
Вашим критериям и свяжемся
в удобное для Вас время

[Оставить заявку](#)



Москва

Адрес: 109147, ул. Марксистская,
д. 34к4, проходная №1



8 800 333-39-69

Звонок по России
бесплатный

